

地域実践活動発表趣意書

団体名	兵庫県中小企業青年中央会	(支部名)		発表者氏名	田中 洋介
発表者勤務先	イグレック	勤務先所在地	〒675-1331 兵庫県小野市神明町 417-4-4-201 Tel. 0794-63-7919 Fax. 0794-63-7919		
事業名称	小野市「頭のかしこくなる街」企画 ニッチ分野研究会 F i O による新商品開発・販路開拓 高砂商店街連盟「やる気のある経営者たち」の個店強化		事業費	¥	
事業概要	小野市民から企業・組合・グループまで街ごと巻き込んだ商売・観光・教育の活性化 衰退していく地場の木工製品工場が生き残るために立ち上げた任意グループによる「ニッチ分野」を狙った新商品開発から販路開拓 高砂商店街の「やる気のある経営者」による自己・自店の革新と小さな成功事例づくり				
きっかけ	たまたまある交流会で小野市長と出会いこの方なら話しても思いが通じるだろうと考え、今まで温めてきた企画をひとつにまとめて提案したこと 親社会的存在の間屋が生産委託先をベトナム・中国中心にシフトしたことで受注量が半減してしまったため、自分たちの力で活路を見出そうと動き始めたこと ある「やる気のある商店主」との出会いから始まり、熱心な仲間が集まったこと				
目的	小野市の中で小さな活性化の成功事例を市民・企業・組合・グループなどの単位でつくること。ひとつからふたつへと広げていき、市全体の取り組みへとつなげていくことで小野市を元気で楽しい街にする。この工場でしかできない企画・技能を持ち、お客さんからほしいと言ってくる「ものづくり」拠点となる。個店ごとの新たな生きる道を見つけ出し、小さくてもいいから成功事例をつくる。そして、少しずつ他の商店にも広めていく。				
経過	合格祈願そろばん(金の算盤・銀の算盤)企画が動き始めている。その他の企画も水面下で準備中。新しい「デザイン」や「ステンレスと木を融合させたエコ・ミラー」などを開発し、現在家具・インターネットで販売中。その他の市場にない新しいデザインのミラーもまもなく完成。現在、勇気ある1店舗目から革新の取り組みを始めた。				
主な成果	小野市以外からも企画に賛同して協力して下さる方たちがでてきた。2ヶ月で商品開発と販売実績をつくった。販促における協力者が現れたり、他業界の製造業との共同開発も始まり、ひとつひとつと形ができてきている。少人数で腹を割って話を進めることでまず意識変革ができた。				
推進組織	イグレック	ニッチ分野研究会 F i O	高砂商店街連盟		
関わりのある他団体、異業種の専門家等	小野市・小野商工会議所・財団法人伝統的工芸品産業振興協会・播州算盤工芸品協同組合				
今後の計画	ひとつの企業・組合・グループだけでは先に進むスピードが遅いこと、技術的にも行き詰まるため、あらゆる企業・組合・グループとの連携やその中で数社による小さな任意グループの設立・一時的連携を「ともに儲かる、ともに活用できる」という理念のもとにフェーストゥフェースで行い、活発化する。 地域内外を問わず、どんどん支援して下さる仲間たちやスポンサーになって下さる方たちにも参加してもらおう。				

本日も出席の皆様方へ

街を巻き込んだ 企業・組合・グループの
儲かる仕組みづくり と 活性化
ご提案書

平成14年4月

イグレック

田中 洋介

ごあいさつ.

はじめまして。私は兵庫県小野市を基点として地域密着・人密着で「地域・企業・組合・グループのアクション・プランナー」として活動しています。アクション・プランナーとは「企画して実際に行動する者」という私の造語です。企画してもビジネスにならねば意味がありません。そのビジネスに至る道をつくれねば意味がありません。私はそれを実現するために動いています。

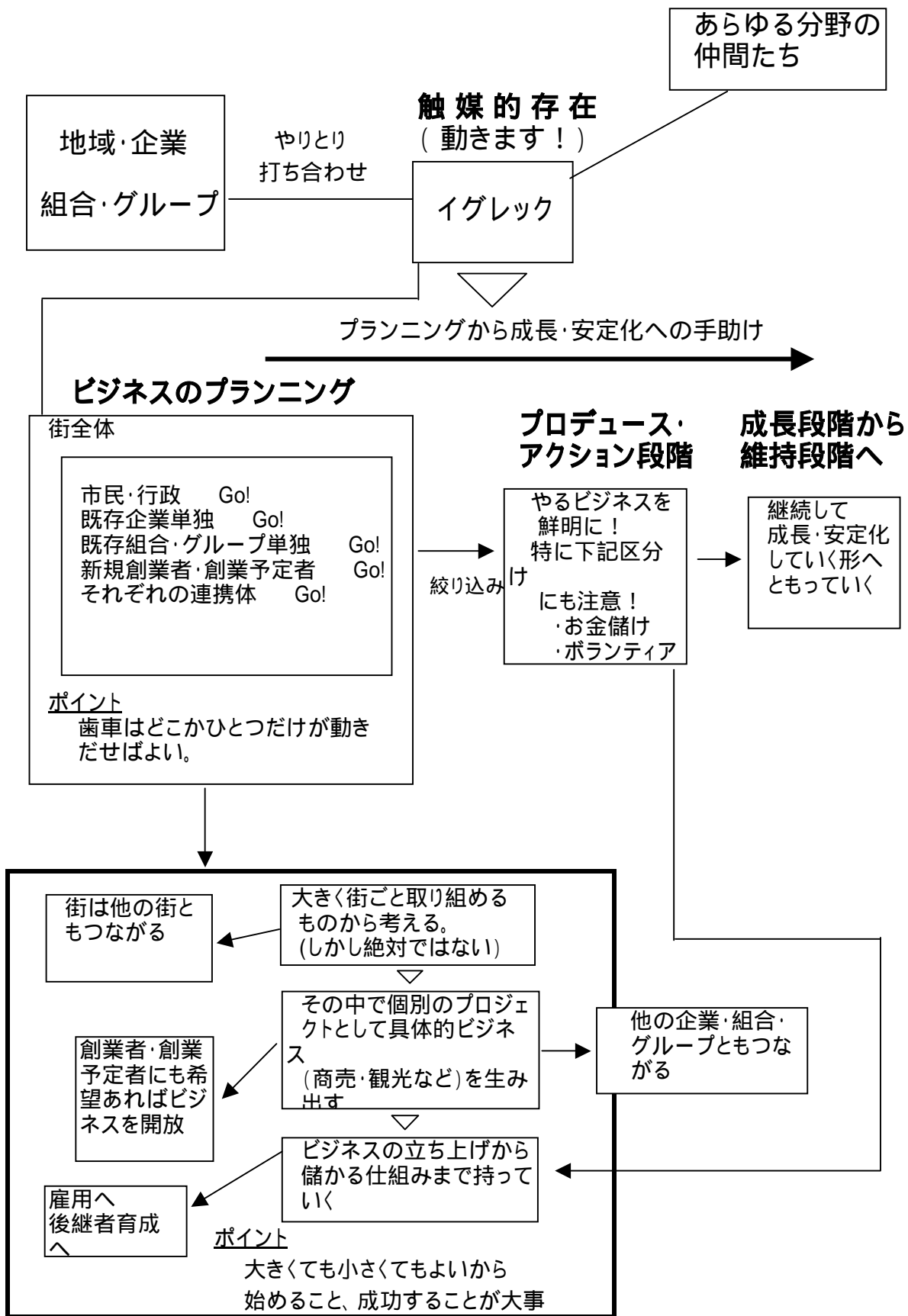
私の使命と考えているのは、私を必要とする地域・企業・組合・グループにそこに必要なビジネスをプロデュースして、軌道に乗せ、ともに儲けて行くことです。

みんなが本来持っているのに忘れかけていた「強み」を見つけ出し、不足していれば補い、必要であればつくりだし、私やみんなのノウハウ・アイデア・人脈を活用してビジネスをプロデュースしていきます。それは大きなものから小さなものまでさまざまです。また、従来からある伝統や歴史などを否定してしまうわけでもありません。バランスをとりつつ、需要を創造していきます。

そこには地域・企業・組合・グループが本当に活性化し、雇用が生まれてくると実感しています。

これをご縁に皆様方とひとつでも前に進む動きがつくりだせたら幸いに存じます。どうか今後ともよろしくお願い申し上げます。

ビジネスプランができて、動き出すまでのイメージ



実 例

現在、プランニングからアクションへと移行しているものです。

1) 市「頭のかしこくなる街」企画

まず、市 市長に企画を持ち込み、市全体の新しいビジネス創出と既存ビジネス活性化を提案。組合にて、その中の『 そろばん』企画が動き始めています。その他の企画は協力者と水面下で準備調査活動中です。

2) 木工製品(インテリア・小物家具)メーカーでの独自製品の開発と独自の販路開拓

木工所は今まで下請工場として生きてきたが、主要取引先の間屋の海外仕入れ80%化に伴い受注額が半減。まず、任意グループを立ち上げ、既存製品分野にもまだ残されているニッチ分野を狙い、新製品開発からスタートしました。生き残りをかけて独自の販路開拓も始めました。

3) 市「幸せが始まる街」企画

街ごとの取組とはならず、商店街連盟で少人数だがやる気のある経営者たちが集まり、『成果をだすための勉強会』をスタートしました。まず小さな成功事例をつくってみんなに広げていく形から始めようとしています。

以上、簡単にまとめておりますが、詳しいお話は個別にさせていただければ幸いに存じます。

概要

所在地	〒675-1331 兵庫県小野市神明町417-4-4-201
TEL&FAX	0794-63-7919 E-mail igrek.mfy@livedoor.com
事業領域の定義	あらゆる企業・組合・地域等の成長・発展・安定を促進・支援すること 実行方法:いろいろな企業・組合・地域等の強みを発見し、私のノウハウ・アイデア・人脈を活用し、いきいきとした環境と儲かる仕組みをつくる。 その結果、お客様に喜んでいただく。 ・企業・組合・地域等の強みとは企業・組合・地域等内に埋もれている宝(商品・サービス・人材の能力・情報・歴史・価値観など)である。 ・お客様とは基本理念が共有できるお客様。 ・喜びの価値観は企業・組合・地域等によって異なるので、それぞれに対応する。
事業内容	マーケティング 調査・診断 製品・商品開発 販路開拓 経営顧問契約 経営者のパーソナル・コンサルティング 地域・産業の活性化プランナー契約 街づくり・地域活性化 組織の開発 経営戦略策定 研修・セミナー企画・講演
基本理念	・当たり前前を当たり前前のできる存在でありたい。 ・ともに儲かる、ともに活用できる「おつきあい」でありたい。 ・ご縁を大切にしたい。 ・自然に生き、お客様とともに成長したい。
理念の根底にある考え方	・一人ではできないことは知れている。 ・前向きさと信用できる人はおもしろい。
今目指して、動いていること	・あらゆるネットワーク(個人・企業・組合・地域)とつながりをつくり、適正な形で連携させていく。そのために私が触媒として動き、フェーストウフェースのコミュニケーションで連携を図る。そして、ともにビジネスをプロデュースしていく。その時に大事にしたいのが私も含め「ともに儲けよう、ともに活用しあおう」という共通の考え方が持てること。

プロフィール

氏名: 田中洋介 出身地: 兵庫県小野市 出身大学: 神戸商科大学 商経学部 経済学科 (計量経済学専攻) 略歴: 建築ネジメーカーに入社。パリ営業所勤務。帰国後、(株)ビジネスコンサルタントにて組織開発・戦略策定による経営コンサルティングの企画提案営業に従事。 その後、イグレック創業。各企業・組合様にあつたマーケティング、調査・診断、CI、教育・採用のお手伝い等の活動にあたる。途中、セキュリティ会社セコム(株)在籍。インテリア・小物家具のファブレス企業に在籍(商品開発・企画営業・生産管理を兼務)。再び、新生イグレックとしてスタート。

イグレック創業後	(株)ビジネスコンサルタント在籍中(営業・企画)
【経営コンサルティングと教育事業】 播州算盤工芸品協同組合(マーケティング)・ 準大手消費者金融(店長研修)・中堅消費者金融(店舗サービス品質・店長インタビュー調査)・ 大手理美容機器メーカー(プレゼンテーション研修)・ お好み焼き屋(販促)・喫茶店(テリハリー-商圈拡大・業態転換)・建設会社(CI)・木工製品メーカー(新製品開発・販路開拓・経営戦略策定) 【採用事業】 新卒: NTT・NTTデータ通信・光洋精工 クオタシステム開発・マイカルシステムズ・ハナテン 京阪交通社・中西金属工業・フクシマ 神鋼ヒューマン・クリエイト 中途: 東洋テクノ・東洋技研・フライト・フクシマ 神鋼ヒューマン・クリエイト インテリア・小物家具ファブレス企業在籍中 大手通販・家具専門店・ホームセンター向け 商品企画開発、企画営業および生産管理	【経営コンサルティングと教育事業】 大手製鉄会社系システム会社(組織診断・体質変換) 大手菓子メーカー(店長研修) 中堅鉄工所(工場診断、財務診断、意識調査) 大手板硝子会社系システム会社(新入社員研修) GMS系DPEショップ(中期経営計画) 大阪センイ5団体(組合加盟経営者セミナー) 中堅紳士服会社(中堅社員研修) 有名ホテル(経営セミナー) 大手農機メーカー系システム会社(戦略セミナー) 大手菓子メーカー(系列問屋向け営業セミナー) 大手電信・電話会社(経営セミナー) 大手鉄道系駅販売店会社(教育セミナー) 中堅筒製造メーカー(中堅社員研修) 大手鉄道系建設コンサルタント会社(営業・経営セミナー) 理髪店(経営セミナー)